

御中

研修プログラム ラインアップ

～部下指導育成力・コミュニケーション力・営業力強化・脳活人気テーマ～

教育entertainment株式会社

代表取締役社長 伊東 泰司

E-mail : yasushi-ito@edu-entame.com

Mobili : 090-2284-2171

研修テーマ

所要時間

□魅力的な上司と感じさせる部下とのコミュニケーション力

1日以上

□海馬を刺激する巻き込み力のトリセツ

1日以上

□カジュアルコーチング(なぜ従来コーチングは根付かないのか?)

半日以上

□ストレスマネジメントとモチベーションのトリセツ

半日以上

□年間200日登壇プロ講師監修のトレーナーズトレーニング

1日以上

Check List

- 1.....
- 2.....
- 3.....
- 4.....
- 5.....



研修テーマ

所要時間

□ 驚くほど合意形成力に差が付くビジネスコミュニケーションフレーム

1日以上

□ プロの交渉人ネゴシエーターの質問力

半日以上

□ 相手の心に刺さるプロポータルプレゼンテーションスキル

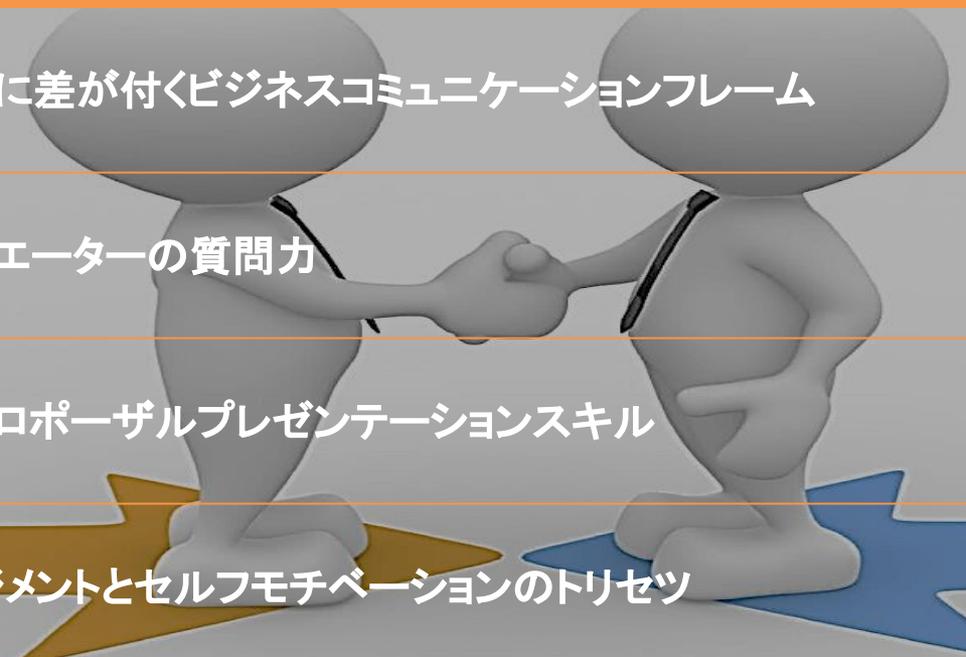
半日以上

□ セルフストレスマネジメントとセルフモチベーションのトリセツ

半日以上

□ チーム力向上に不可欠なフォロワーシップ力(JTのポイント)

半日以上



Check List

- 1.....
- 2.....
- 3.....
- 4.....
- 5.....



研修テーマ

所要時間

□営業コミュニケーション力(ベーシック)

1日以上

□営業コミュニケーション力(アドバンス)

1日以上

□新規開拓力(着座面談につなげる力)

1日以上

□新規開拓力(着座面談からの合意形成力)

1日以上

□営業指導力(管理職向け)

1日以上

※NLP:神経言語プログラミング

Check List

- 1.....
- 2.....
- 3.....
- 4.....
- 5.....



研修テーマ

所要時間

□ 確実にミスを減らす脳の使い方

1日以上

□ 資格試験対策脳の使い方

1日以上

□ ロジカルランプ

1日以上

□ メンタルローテーション

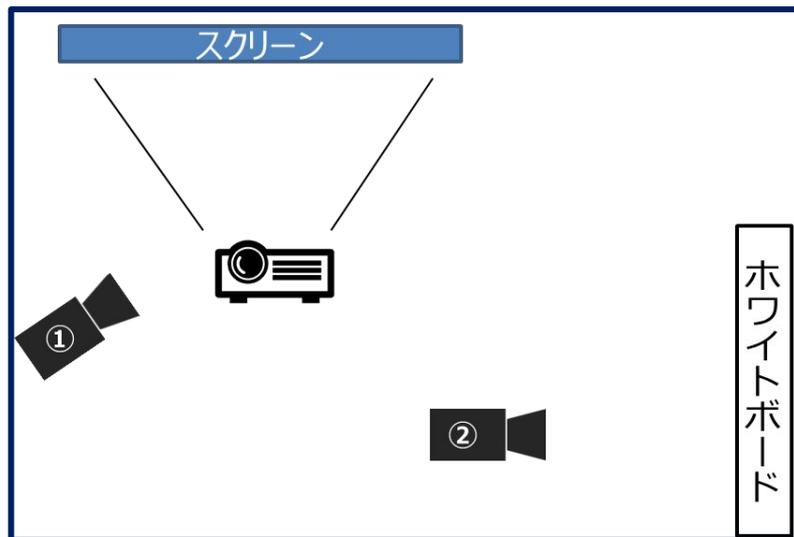
半日以上

Check List

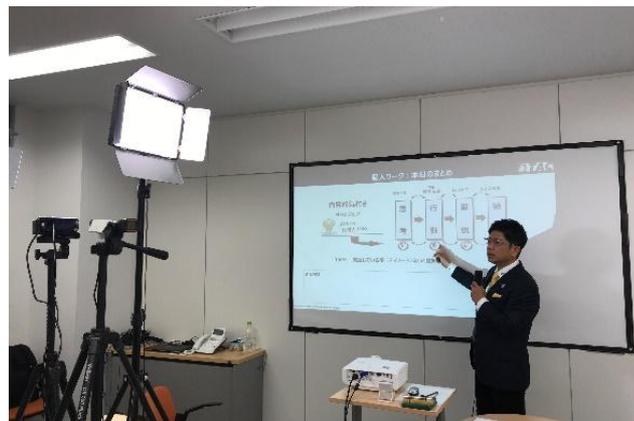
- 1.....
- 2.....
- 3.....
- 4.....
- 5.....



- ・「視聴」から「受講」へ！オンラインの強みを生かした臨場感のある研修！
- ・脳科学的根拠をもとにしたプログラム構成で集中力を維持！
- ・受講者が能動的に参加できる場づくりを促進！
- ・圧倒的な講師パフォーマンス！



- ・2台のカメラにより「動き」を演出
- ・プロジェクターとカメラアングルで「臨場感」を作り出す
- ・あえて「手書き」を加えることでPOINTを的確に伝える





リアル・オンライン共に
対応可能



脳科学の観点を取
り入れたプログラム



課題に合わせて
カスタマイズ



研修と「前」と「後」
満足度を高める仕組
み



講師は「経営者」や
「トップセールス」

伊東 泰司 (1967年生まれ)

教育entertainment株式会社 代表取締役社長
株式会社エルティーヴィー 顧問



■ 経歴

専修大学在学中に芸能界入りを目指し、丹波哲郎俳優養成所で2年間の研究生を経て、お笑い芸人の道へ進む。当時の『ホリプロお笑いライブ』にてチャンピオンの座を獲得し、お笑いタレントとしてホリプロに所属するが、志し半ばで断念。その後、2年間のブランクを長距離大型トラック運転手として過ごし、1991年株式会社松井物産に入社する。約7年間、大手旅行会社を中心に法人営業を担当、とくに大手主催旅行の『仕掛け人』としての地位を築き、各旅行会社の集客記録更新の一役を担う。1998年ソニー生命保険株式会社への転職を決意、8年間の在籍期間で2年間業績不振という挫折を味わうが、脳科学との出会いで一気に飛躍を遂げる。その経験から、営業としてのコンサルティングセールススタンスやコミュニケーションスキル、さらに営業マネージャーとしてコーチングスタンスやカウンセリングスキルを修得する。2007年、株式会社HOLOS-BRAINSの代表として、大手企業を中心に脳科学の見識を融合した教育研修プログラムの開発や講師派遣事業を展開。2020年7月末で代表を退任し、8月より新会社教育entertainment株式会社を設立。

■ 取得資格

(社)生命保険協会認定:トータル・ライフ・コンサルタント
日本証券業協会認定:特別会員2種
日本メンタルヘルス協会公認:心理カウンセラー
文部科学省(財)生涯学習開発財団公認:NLPマスタープラクティショナー
米国Society of NLP公認:NLPトレーナーアソシエイト
日本NLP協会公認:セールスNLP プロフェッショナルトレーナー
LABプロフィール 認定プラクティショナー
アクティブ・ブレイン協会公認:アクティブ・ブレイン・セミナー ベーシックコース マスター講師
(社)メンタルヘルス協会:認定メンタルヘルス・カウンセラー

※(NLP:神経言語プログラミング)

■ 著書

やり抜く技術 (出版:明日香出版社)

いつ・どこで・誰に・何でも 売れる人の法則～頑張らない方がうまくいく～ (出版:クロスメディア・パブリッシング)



経営者や現役のマネージャー、トップセールスが講師
 ～経験と実績を兼ね備えた講師陣！現場を理解した研修をご提供します！～

川内 奈穂子

feel at peace代表



▼経歴
 1999年 株式会社北越銀行
 (現 第四北越銀行) 入行。
 最年少で管理職となる。
 心理学・脳科学・
 コミュニケーションの
 神髄を学ぶ中で、習得した
 知識・技術を活かすことで、
 同僚や部下が次々と変容していく手応えを得る。
 2020年 コンサルタント・カウンセラー・コーチとして
 第二の人生を歩み出す。現在は、経営者から学生
 に至るまで幅広い層へ個別サポートを行いながら、
 心理学・コミュニケーション・モチベーションアップ等
 の様々な講座・勉強会を主催している。

細谷 進

株式会社リフレ代表取締役



▼経歴
 株式会社富士銀行
 (現みずほホールディングス)
 (財)日本生産性本部認定経営
 コンサルタント

▼著書
 「ゼロから学ぶ決算書の見方」
 「法人営業のバイブル」
 「財務で切り込む法人営業」
 「リスク管理の視点で進める法人開拓」
 「融資を引き出すヒアリングの磨き方」
 「信金情報玉手箱」
 「ライフプランガイド」
 「保険営業に役立つ財務の知識」

伊藤 誠一郎

ナレッジステーション
 代表取締役



▼経歴
 医療情報システム
 医療コンサル

▼著書
 「プレゼンテーション成功マニュアル」
 (篠原出版)
 「出世する伝え方」(きずな出版)
 「バスガイド流プレゼン術」(CCCメディアハウス)

廣江 淳哉

ひろえFP社労士事務所
 代表



▼経歴
 医薬品メーカー
 人材派遣業

▼著書
 『2016改正育児・介護休業法実務・運用
 に生かす本』(株式会社労働調査会)

武本 錠治

FPブレインズ 代表取締役
 アイ・エフクリエイティブ 顧問



▼経歴
 近畿日本ツーリスト
 ソニー生命保険

MDRT(世界百万ドル円卓会議)会員

藤本 真之

DFコンサルティング
 代表取締役



▼経歴
 アパレル業界/不動産業/
 エジソン生命保険

MDRT(世界百万ドル円卓会議)会員

■実績企業(50音順)

アクサ生命保険株式会社 様
 いちよし証券株式会社 様
 岡三証券株式会社様
 株式会社コープエイシス 様
 サッポロホールディングス株式会社 様
 信金中央金庫 様
 全国農業協同組合連合会 様
 全国地方銀行協会 様
 ソニー生命保険株式会社 様
 デル株式会社 様
 株式会社東急ストア 様
 東京建物不動産販売株式会社 様
 株式会社日本M&Aセンター 様
 富士アイティ株式会社 様
 みずほ証券株式会社 様
 三井住友海上きらめき生命保険株式会社 様
 三菱UFJリサーチ&コンサルティング株式会社 様
 横浜信用金庫 様
 など、他多数。

※掲載許可をいただいた一部企業様のみ掲載をしております。

■実績業種

- ・証券(大手中心)
- ・保険(保険メーカー、保険代理店)
- ・銀行(メガバンク、地方銀行、信用金庫 等実績多数)
- ・自動車メーカー、医薬品メーカー、医療用具メーカー、
オフィス用品メーカー、住宅メーカーなど多数
- ・商社(総合商社、専門商社)
- ・建築土木
- ・不動産(賃貸・分譲・中古)
- ・小売業(大手百貨店、大手スーパー)
- ・ITソリューション(NTT関連会社多数)
- ・教育(教育サービス全般、学校法人、資格ビジネスほか)
- ・コンサルティング
- ・電子機器
- ・食料品(総合飲料メーカー、ビール)
- ・農協、官公庁、一般社団法人、協同組合
- ・サービス(鉄道会社、総合警備サービス、印刷、大手旅行代理店)
など、幅広い業種に多数実績。

